Sachliche und zeitliche Gliederung der Berufsausbildung

**Anlage zum Berufsausbildungsvertrag**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Ausbildungsplan**  Der sachlich und zeitlich gegliederte Ausbildungsplan ist Bestandteil des  Ausbildungsvertrages | | | **Veranstaltungskaufmann/**  **Veranstaltungskauffrau** | | |
| Ausbildungsbetrieb: | |  | | | |
|  | |  | | | |
| Auszubildende(r): | |  | | | |
|  | |  | | | |
| Ausbildungszeit von: |  | | | bis: |  |
|  | | | | | |

|  |
| --- |
| Die sachliche und zeitliche Gliederung der zu vermittelnden Kenntnisse und Fertigkeiten laut Ausbildungsrahmenplan der Ausbildungsverordnung ist auf den folgenden Seiten niedergelegt.  Der zeitliche Anteil des gesetzlichen bzw. tariflichen Urlaubsanspruches, des Berufsschulunterrichtes und der Zwischen- und Abschlussprüfung des/der Auszubildende(n) ist in den einzelnen zeitlichen Richtwerten enthalten.  Änderungen des Zeitumfanges und des Zeitablaufes aus betrieblich oder schulisch bedingten Gründen oder aus Gründen in der Person des/der Auszubildende(n) bleiben vorbehalten. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Abschnitt I: Gemeinsame Fertigkeiten und Kenntnisse gemäß § 3 Abs. 1** | | | |
| Lfd. Nr. | Teil des Ausbildungsberufs-bildes | Zu vermittelnde Fertigkeiten und Kenntnisse | Zeitrahmen in Monaten  Ausbildungsform o. Abteilung |
| 1. Der Ausbildungsbetrieb | | | |
| 1.1 | Stellung, Rechtsform und Struktur | a)Zielsetzung, Aufgaben und Stellung des Ausbildungsbetriebes im gesamtwirtschaftlichen Zusammenhang beschreiben  b)Aufbau, Struktur und Leitbild des Betriebes erläutern  c)Rechtsform des Ausbildungsbetriebes erläutern  d)Geschäftsfelder des Ausbildungsbetriebes darstellen  e)Zusammenarbeit des Ausbildungsbetriebes mit Wirtschaftsorganisationen, Behörden, Verbänden, Gewerkschaften und Berufsvertretungen beschreiben |  |
| 1.2 | Berufsbildung, arbeits- und sozialrechtliche Grundlagen | a)die Rechte und Pflichten aus dem Ausbildungsverhältnis feststellen und die Aufgaben der Beteiligten im dualen System beschreiben  b)den betrieblichen Ausbildungsplan mit der Ausbildungsordnung vergleichen und unter Nutzung von Arbeits- und Lerntechniken zu seiner Umsetzung beitragen  c)lebensbegleitendes Lernen als Voraussetzung für die berufliche und persönliche Entwicklung begründen; branchenbezogene Fortbildungsmöglichkeiten ermitteln  d)Fachinformationen nutzen  e)wesentliche Inhalte eines Arbeitsvertrages erklären  f)arbeits-, sozial- und mitbestimmungsrechtliche Vorschriften sowie die für den Ausbildungsbetrieb geltenden tariflichen Regelungen beachten |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Lfd. Nr. | Teil des Ausbildungsberufs-bildes | Zu vermittelnde Fertigkeiten und Kenntnisse | Zeitrahmen in Monaten  Ausbildungsform o. Abteilung |
| 1.3 | Sicherheit und Gesundheitsschutz bei der Arbeit (§ 16 Nr. 1.3) | a)Gefährdung von Sicherheit und Gesundheit am Arbeitsplatz feststellen und Maßnahmen zu ihrer Vermeidung ergreifen  b)berufsbezogene Arbeitsschutz- und Unfallverhütungsvorschriften anwenden  c)Verhaltensweisen bei Unfällen beschreiben sowie erste Maßnahmen einleiten  d)Vorschriften des vorbeugenden Brandschutzes anwenden; Verhaltensweisen bei Bränden beschreiben und Maßnahmen zur Brandbekämpfung ergreifen |  |
| 1.4 | Umweltschutz | Zur Vermeidung betriebsbedingter Umweltbelastungen im beruflichen Einwirkungsbereich beitragen, insbesondere  a)mögliche Umweltbelastungen durch den Ausbildungsbetrieb und seinen Beitrag zum Umweltschutz an Beispielen erklären  b)für den Ausbildungsbetrieb geltende Regelungen des Umweltschutzes anwenden  c)Möglichkeiten der wirtschaftlichen und umweltschonenden Energie- und Materialverwendung nutzen  d)Abfälle vermeiden; Stoffe und Materialien einer umweltschonenden Entsorgung zuführen |  |
| 1.5 | Qualitätsmanagement | a)Ziele, Aufgaben und Instrumente des Qualitätsmanagements anhand betrieblicher Beispiele erläutern  b)qualitätssichernde Maßnahmen im eigenen Arbeitsbereich anwenden, dabei zur kontinuierlichen Verbesserung von Arbeitsprozessen beitragen  c)den Zusammenhang zwischen Qualität und Kundenzufriedenheit beschreiben und die Auswirkungen auf das Betriebsergebnis darstellen |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Lfd. Nr. | Teil des Ausbildungsberufs-bildes | Zu vermittelnde Fertigkeiten und Kenntnisse | Zeitrahmen in Monaten  Ausbildungsform o. Abteilung |
| 2. | Geschäfts- und Leistungsprozess | |  |
| 2.1 | betriebliche Organisation | a)betriebliche Ablauforganisation erläutern; Informationsflüsse und Entscheidungswege berücksichtigen  b)interne und externe Geschäftsprozesse unterscheiden und Schnittstellen beachten  c)Prozess- und Erfolgskontrollen vornehmen und Korrekturmaßnahmen ergreifen |  |
| 2.2 | Beschaffung | a)Bedarf an ergänzenden Dienstleistungen und Produkten ermitteln  b)Ausschreibungen vorbereiten; Angebote einholen; Informationen von Anbietern unter wirtschaftlichen und fachlichen Gesichtspunkten auswerten  c)Bestellvorgänge planen; Beschaffungsmöglichkeiten und Bestellsysteme nutzen  d)Waren annehmen, kontrollieren und bei Beanstandungen Maßnahmen einleiten; Lagerung überwachen  e)erbrachte Dienstleistungen prüfen und bei Beanstandungen Maßnahmen einleiten |  |
| 2.3 | Dienstleistungen | a)bei der Entwicklung und Ausgestaltung des betrieblichen Dienstleistungsangebotes mitwirken  b)Einflüsse von Zielgruppen und Anbietern ergänzender Dienstleistungen bei der betrieblichen Leistungsbereitstellung berücksichtigen  c)Leistungsbereitstellung und Vertragserfüllung überwachen, bei Abweichungen korrigierende Maßnahmen einleiten |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Lfd. Nr. | Teil des Ausbildungsberufs-bildes | Zu vermittelnde Fertigkeiten und Kenntnisse | Zeitrahmen in Monaten  Ausbildungsform o. Abteilung |
| 3. | Information, Kommunikation und Kooperation | |  |
| 3.1 | Informations- und Kommunikations-systeme | a)Bedeutung und Nutzungsmöglichkeiten von Informations- und Kommunikationssystemen für den Ausbildungsbetrieb erläutern  b)externe und interne Netze und Dienste nutzen  c)Leistungsmerkmale und Kompatibilität von Hardware- und Softwarekomponenten beachten  d)Betriebssystem, Standardsoftware und betriebsspezifische Software anwenden  e)Informationen erfassen; Daten eingeben, sichern und pflegen  f)unterschiedliche Zugriffsberechtigungen begründen  g)rechtliche Regelungen zum Datenschutz einhalten |  |
| 3.2 | Arbeitsorganisation | a)bürowirtschaftliche Abläufe gestalten  b)die eigene Arbeit systematisch, qualitätsbewusst und unter Berücksichtigung organisatorischer, technischer und wirtschaftlicher Notwendigkeiten planen, durchführen und kontrollieren  c)Möglichkeiten funktionaler und ergonomischer Arbeitsplatz- und Arbeitsraumgestaltung nutzen  d)Arbeits- und Organisationsmittel sowie Lern- und Arbeitstechniken einsetzen  e)Maßnahmen zur Verbesserung der Arbeitsorganisation und Arbeitsplatzgestaltung vorschlagen |  |
| 3.3 | Teamarbeit und Kooperation | a)Aufgaben im Team planen und bearbeiten  b)an der Teamentwicklung mitwirken; Moderationstechniken anwenden  c)Sachverhalte situationsbezogen und adressatengerecht aufbereiten und präsentieren  d)interne und externe Kooperationsprozesse gestalten  e)Möglichkeiten der Konfliktlösung anwenden |  |
| 3.4 | kundenorientierte Kommunikation | a)Auswirkungen von Information, Kommunikation und Kooperation auf Betriebsklima, Arbeitsleistung und Geschäftserfolg beachten  b)Kundenkontakte nutzen und pflegen  c)Informations-, Beratungs- und Verkaufsgespräche planen, durchführen und nachbereiten  d)Regeln für kundenorientiertes Verhalten anwenden  e)Zufriedenheit von Kunden überprüfen; Beschwerdemanagement als Element einer kundenorientierten Geschäftspolitik anwenden |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Lfd. Nr. | Teil des Ausbildungsberufs-bildes | Zu vermittelnde Fertigkeiten und Kenntnisse | Zeitrahmen in Monaten  Ausbildungsform o. Abteilung |
| 4. | Marketing und Verkauf | | 3 – 6 Monat |
| 4.1 | Märkte, Zielgruppen (§ 16 Nr. 4.1) | a)bei der Marktbeobachtung mitwirken, insbesondere Preise, Leistungen, Konditionen von Wettbewerbern vergleichen  b)Nachfragepotenzial für Dienstleistungen des Betriebes ermitteln  c)Informationsquellen für die Erschließung von Zielgruppen und Märkten sowie für die Vermarktung der Dienstleistungen auswerten und nutzen  d)bei der Entwicklung und Umsetzung betrieblicher Marketingkonzepte mitwirken; Medien einsetzen |  |
| 4.2 | Verkauf | a)den Betrieb zielgruppenspezifisch präsentieren  b)Dienstleistungen anbieten, Kunden beraten und Verträge abschließen  c)bei Vertragsverhandlungen mitwirken; Verkaufs- und Verhandlungstechniken einsetzen  d)Wechselwirkungen zwischen Kundenwünschen und -bedürfnissen sowie den betrieblichen Leistungen beachten  e)zum Schutz der Kunden rechtliche Vorschriften anwenden und Informationen nutzen  f)Vertriebsformen und -wege nutzen; bei der Erschließung von Vertriebswegen mitwirken |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Lfd. Nr. | Teil des Ausbildungsberufs-bildes | Zu vermittelnde Fertigkeiten und Kenntnisse | Zeitrahmen in Monaten  Ausbildungsform o. Abteilung |
| 5. | kaufmännische Steuerung und Kontrolle | | 6 – 8 Monate |
| 5.1 | betriebliches Rechnungswesen | a)Rechnungswesen als Instrument kaufmännischer Steuerung und Kontrolle beschreiben  b)branchenspezifische Kontenpläne anwenden  c)Geschäftsvorgänge für das Rechnungswesen bearbeiten  d)Vorgänge des Zahlungsverkehrs und des Mahnwesens bearbeiten  e)Steuern, Gebühren und Beiträge voneinander unterscheiden und Steuerarten berücksichtigen  f)am Umsatzsteuerverfahren mitwirken  g)Bestands- und Erfolgskonten führen |  |
| 5.2 | Kosten- und Leistungsrechnung | a)Aufbau und Struktur der betrieblichen Kosten- und Leistungsrechnung erläutern  b)Kosten ermitteln, erfassen und überwachen  c)Leistungen bewerten und verrechnen  d)Kalkulationen betriebsbezogen durchführen |  |
| 5.3 | Controlling (§ 16 Nr. 5.3) | a)betriebliche Planungs-, Steuerungs- und Kontrollinstrumente anwenden  b)betriebswirtschaftliche Kennzahlen für Controllingzwecke auswerten  c)Statistiken erstellen, zur Vorbereitung für Entscheidungen bewerten und präsentieren |  |
| 5.4 | Finanzierung (§ 16 Nr. 5.4) | a)unterschiedliche Finanzierungsarten und -formen bewerten  b)bei der Erstellung von Finanz- und Liquiditätsplänen mitwirken |  |
| 6. | Personalwirtschaft (§ 16 Nr. 6) | a)an der Personalplanung, der Personalbeschaffung und am Personaleinsatz mitwirken  b)Vorgänge in Verbindung mit Beginn und Beendigung von Arbeitsverhältnissen bearbeiten  c)Auswirkungen flexibler Arbeitszeiten auf die Planung des Personaleinsatzes sowie auf die Leistungserstellung berücksichtigen  d)an Maßnahmen der Personalentwicklung mitwirken  e)bei der organisatorischen Umsetzung betrieblicher und außerbetrieblicher Fort- und Weiterbildung mitarbeiten  f)Entgeltarten unterscheiden und bei der Entgeltabrechnung mitwirken | 2 – 4 Monate |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Lfd. Nr. | | Teil des Ausbildungsberufs-bildes | Zu vermittelnde Fertigkeiten und Kenntnisse | Zeitrahmen in Monaten  Ausbildungsform o. Abteilung |
| **Abschnitt II: Berufsspezifische Fertigkeiten und Kenntnisse gemäß § 3 Abs. 2 Buchstabe c** | | | | |
| 7. | Vermarktung von Veranstaltungen | | | 6 – 8 Monate |
| 7.1 | | Veranstaltungs-markt | a)Bedeutung, Aufgaben und Bereiche des branchenspezifischen Veranstaltungsmarktes in den gesamtwirtschaftlichen Zusammenhang einordnen  b)wirtschaftliche Grunddaten des Marktsegmentes beschaffen und für Veranstaltungskonzepte nutzen  c)die regionalwirtschaftliche Bedeutung und Funktion des eigenen Marktsegmentes bewerten  d)branchenspezifische Veranstaltungsformen anhand typischer Merkmale unterscheiden  e)die Leistungen der Unternehmen im branchenspezifischen Veranstaltungsmarkt unterscheiden  f)Leistungen von Wirtschaftsverbänden und Fachorganisationen nutzen |  |
| 7.2 | | veranstaltungs-bezogenes Marketing | a)Produktpolitik, Preispolitik, Distributionspolitik und Kommunikationspolitik als Marketinginstrumente für Veranstaltungen begründen  b)Maßnahmen der Werbung, Verkaufsförderung und Öffentlichkeitsarbeit umsetzen  c)Zielgruppen unterscheiden; an der Erstellung und Umsetzung von Marketingkonzepten für Veranstaltungen mitwirken  d)Möglichkeiten von Werbekooperationen und Sponsoring nutzen |  |
| 7.3 | | kundenorientierte Leistungsangebote | a)Art und Form der Veranstaltung an den Bedürfnissen des Kunden ausrichten  b)eigene und fremde Dienstleistungen zu einem Leistungspaket bündeln und anbieten  c)Vertragskonditionen aushandeln und in Standardverträge aufnehmen |  |
| 8. | | Methoden des Projekt-managements | a)inhaltliche, organisatorische, zeitliche und finanzielle Aspekte bei der Projektarbeit berücksichtigen; Projektplanungsinstrumente anwenden  b)Projektaufgaben sowie die Arbeit interner und externer Beteiligter koordinieren  c)Informations- und Kommunikationsstrukturen einrichten  d)Projektabläufe und -ergebnisse dokumentieren; Zielerreichung kontrollieren |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Lfd. Nr. | Teil des Ausbildungsberufs-bildes | Zu vermittelnde Fertigkeiten und Kenntnisse | Zeitrahmen in Monaten  Ausbildungsform o. Abteilung |
| 9. | Planung und Organisation von Veranstaltungen | | 3 – 5 Monate |
| 9.1 | Veranstaltungs-konzeption | a)an der Erarbeitung von Veranstaltungskonzepten mitwirken  b)Veranstaltungspläne, insbesondere Ablauf- und Regiepläne, erstellen  c)Aufgaben und Interessen der an einer Veranstaltung Beteiligten identifizieren und koordinieren |  |
| 9.2 | Rahmen-bedingungen | a)Raumangebot und -verfügbarkeit unter Berücksichtigung der Veranstaltungsziele ermitteln und eine Auswahl treffen  b)Nutzungs- und Gestaltungsmöglichkeiten des Raumangebotes auf der Basis von Hallen- und Bestuhlungsplänen bewerten und Entscheidungen treffen  c)Bedarf an internen und externen Personaldienstleistungen für die Veranstaltung ermitteln  d)veranstaltungsbezogene Personaleinsatzpläne erstellen  e)  Fremdleistungen in das Veranstaltungskonzept integrieren, insbesondere Logistik, Catering, Technik, Gestaltung, Medien, Ver- und Entsorgung |  |
| 9.3 | Veranstaltungsfinanzierung und -budgetierung | a)Kosten- und Erlöspläne erstellen und überwachen  b)Finanzierungs- und Fördermöglichkeiten erschließen, insbesondere Sponsoring und Medienpartnerschaften |  |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Lfd. Nr. | | Teil des Ausbildungsberufs-bildes | Zu vermittelnde Fertigkeiten und Kenntnisse | Zeitrahmen in Monaten  Ausbildungsform o. Abteilung |
| 10. | Durchführung von Veranstaltungen | | | 3 - 5 Monate |
| 10.1 | | Vorphase, Aufbau | a)die Installation von Einrichtungen, Aufbauten und Dekorationen überwachen  b)Personal einweisen und Personaleinsatz überwachen  c)Veranstaltungsproben organisieren und an deren Abnahme mitwirken  d)Mitwirkende betreuen |  |
| 10.2 | | Veranstaltungs-beginn | a)Einlasskontrolle und Besucherregistrierung überwachen  b)Besucherbetreuung überwachen |  |
| 10.3 | | Programmablauf | a)Einhaltung des Ablaufplanes sicherstellen, bei Abweichungen Korrekturmaßnahmen einleiten  b)Beschwerden und Reklamationen annehmen und Lösungen anbieten  c)bei veränderten Anforderungen erforderliche Maßnahmen veranlassen |  |
| 10.4 | | Veranstaltungsende | a)den Abbau von Einrichtungen, Aufbauten und Dekorationen sicherstellen  b)an der ordnungsgemäßen Übergabe der Veranstaltungsstätte mitwirken  c)Sofortzahlungen an Dienstleister und Mitwirkende vorbereiten und bearbeiten |  |
| 11. | | Nachbereitung von Veranstaltungen | | 3 – 5 Monate |
| 11.1 | | Erfolgskontrolle und Dokumentation | a)Erreichen des Veranstaltungszieles kontrollieren; Soll-Ist-Vergleiche durchführen  b)Ergebnisse der Veranstaltung ermitteln, auswerten, dokumentieren und präsentieren  c)Prozessabläufe der Leistungserbringung analysieren und Folgerungen für künftige Veranstaltungen ziehen |  |
| 11.2 | | finanzielle Abwicklung | a)Nachkalkulationen durchführen  b)interne und externe Endabrechnungen erstellen  c)steuer- und abgabenrechtliche Nachbereitungen vornehmen |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Lfd. Nr. | Teil des Ausbildungsberufs-bildes | Zu vermittelnde Fertigkeiten und Kenntnisse | Zeitrahmen in Monaten  Ausbildungsform o. Abteilung |
| 12. | Veranstaltungstechnik | |  |
| 12.1 | Sicherheit und Infrastruktur von Veranstaltungs-stätten | a)räumliche Gegebenheiten und Infrastruktur von Veranstaltungsstätten im Hinblick auf Sicherheit und Durchführbarkeit von Veranstaltungen beurteilen; Genehmigungen einholen; technische Prüfungen veranlassen  b)akustische Emissionsgrenzwerte berücksichtigen  c)vorbeugende Maßnahmen gegen Gefahren, insbesondere gegen Unfälle und Brände, veranlassen  d)veranstaltungsbezogenes Baurecht anwenden |  |
| 12.2 | Einsatz von Veranstaltungs-technik | a)technische Pläne für Veranstaltungsstätten, Beleuchtung und Beschallung lesen  b)Sicherstellung der Energieversorgung veranlassen  c)Einsatzmöglichkeiten pyrotechnischer Effekte erläutern  d)veranstaltungstechnische Fachbegriffe anwenden  e)Einsatzmöglichkeiten audiovisueller Medien berücksichtigen |  |
| 13. | rechtliche Rahmen-bedingungen | a)veranstaltungsspezifische haftungs- und versicherungsrechtliche Regelungen beachten  b)veranstaltungsspezifische Vorschriften des Urheberrechtsgesetzes und des Wahrnehmungsgesetzes anwenden  c)abgaberechtliche Bestimmungen des Künstlersozialversicherungsgesetzes anwenden  d)steuerrechtliche Vorschriften, insbesondere zur beschränkten Steuerpflicht, bei der Zusammenarbeit mit Künstlern und Produktionsgesellschaften beachten |  |
| 14. | Anwenden von Fremdsprachen bei Fachaufgaben | a)fremdsprachige Fachbegriffe anwenden  b)im Ausbildungsbetrieb übliche fremdsprachige Informationen auswerten  c)Auskünfte erteilen und einholen, auch in einer fremden Sprache |  |